

Kurzprofil



Ulrike Böcker | Betriebswirtin (VWA)
Interim | Projekte | Beratung | Management im
Einkauf

Zamboninstr. 25, 80638 München
T: 089 - 17 11 90 40
M: 0171 - 83 88 009
E: ub@boecker-beratung.de
www.boecker-beratung.de



Strategisch/taktisches Einkaufsmanagement in der Pharmabranche - Schwerpunkt indirekter Bedarf

Angebot

Erfolgsmaximierung | nachhaltige Wertsteigerung | Prozessoptimierung | verlässliche Lieferantenbasis

- **Interim Managerin** für Bedarfs-, Beschaffungs- u. Lieferantenmanagement -> umsetzungsstark
- **Einkaufsberatung** - Kosten- und Prozessoptimierung -> praxisorientiert
- **RFx-Durchführung u. Projektbearbeitung** -> wertschätzend
- besonders Ausschreibungen, Verhandlungen, Vertragsabschlüsse; Richtlinien
- **Integrations- u. Fusionsbegleitung** durch Ein- u. Ausgliedern von Anbietern u. Verträgen (bei M&As)
- **In-/Outsourcing** (Aufbau v. Master Service Providern, Integration zuvor outgesourcter Services)
- **Spin Off-Projektarbeiten** (DACH)

Branchen

- Pharma: Rx & OTC; Arzneimittel, Medizinprodukte, Nahrungsergänzungsmittel; Konzerne & Mittelstand

Warengruppen/Produktkategorien

- **Marketing:** Agenturen im Bereich Kreativdienstleistungen, Media und Public Relation sowie Drucksachen, Werbemittel
- **Sales:** Pharma-Leihaußendienst, Callcenter/Outbound
- **Veranstaltungsmanagement** (Event- und/oder Reiseagenturen)
- **Infrastruktur:** Entsorgung/Duales System (Kennzeichnungspflichten, Lizenzierungsentgelte), Fuhrpark, Informationstechnologie, Telekommunikation, Büroausstattung
- **Professional Services** in den Bereichen Consulting (Management- u. Unternehmensberater), Personal (Zeitarbeitsagenturen, Freelancer, Recruitment) sowie Arbeitsmedizin u. -sicherheit
- **Medical/Zulassung:** Medizinisches Contact Center/Inbound, klinische Studien, AMNOG Nutzendossiers, Product Labeling
- **Verpackung:** Primär- und Sekundärpackmittel

Ausbildung

- Groß- u. Außenhandelskauffrau
- Berufsbegleitendes Abendstudium zur Betriebswirtin VWA

Weiterbildungen/Zertifikate

- Zertifizierter systemischer Business & Personal Coach (ECA), NLP Practitioner
- div. Fortbildungen in Purchasing Category Management, Kommunikation u. Rhetorik, Beschaffungsrecht, Verhandlungstechniken

Aktionsradius / Sprachen

- National, DACH & Europa / Deutsch & Englisch



Referenzen / Tätigkeiten

| Branche/Warengruppe | Unternehmen | Projekt |
|--|--|---|
| <i>Apothekengroßhandel</i> • Teamlead, Prozessoptimierung | Phoenix Pharma SE Konzernzentrale | <u>Einkaufsberaterin</u> Aufbau Team u. Einkaufsorganisation (Handbuch, Infokampagnen) |
| <i>Generika</i> • Spin Off- u. Vertragsmgmt. | Sandoz International GmbH | <u>Einkaufsberaterin</u> • Aufbau Einkaufsorganisation (Übernahme, Aktualisierung und Integration) |
| <i>Pharma/OTC u. Rx</i> • Entsorgungspflichten in Europa | Ursapharm Arzneimittel GmbH | <u>Einkaufsberaterin</u> Organisation der Verpackungskennzeichnung u. Lizenzierungsverpflichtungen |
| <i>Pharma OTC-Produktion/Vertr.</i> • Lohnhersteller/Verpackungen | Klosterfrau Healthcare Group | <u>Projektleiterin</u> • Vertragsabschlüsse, Template- u. Prozessoptimierungen |
| <i>Pharma/Rx</i> • Arbeitsmedizin/-sicherheit • AMNOG Nutzendossiers • Veranstaltungsmanagement • Medizinisches Contact Center | MSD Sharp & Dohme GmbH | <u>Einkaufsberaterin, Interim Managerin</u> • Marktanalyse, Leistungsabgrenzung, Angebotsvergl., Verhandlung • Ausarbeitung RfX-Tenderprozess zur Erstellung v. Nutzendossiers • Marktanalyse, Ausschreibung, Verhandlung • Neuausrichtung DPOC/Med. Inform. im Rahmen DACH-Cluster |
| <i>Pharma/Rx</i> • internes Regelwerk Compliance | GlaxoSmithKline GmbH & Co KG | <u>Projektleiterin</u> • Entwicklung u. Implementierung eines Compliance-Trackers |
| <i>Pharma OTC-Produktion</i> • direkter Einkauf | Hermes Arzneimittel GmbH | <u>Einkaufsberaterin</u> • Marktanalyse für div. Primärpackmittel |
| <i>OTC (übergreifend auch Rx)</i> • Compliance / Datenschutz | GlaxoSmithKline Consumer Health GmbH & Co KG | <u>Projektleiterin</u> • Verhandlungen u. Anpassungen relevanter Vereinbarungen bis zum finalen Vertragsabschluss aufgrund der DSGVO v. Mai 2018 |
| <i>Pharma/Rx</i> • Travelmanagement • Marketing/Print | AstraZeneca GmbH | <u>Interim Managerin</u> • Neuausrichtung Travelmgmt. (Anbieter, Buchungstool, Richtlinien) • Prozessoptimierung/Schnittstellenmanagement Print |
| <i>Pharma/Rx</i> • HR Services / Personalbeschaffung • Entsorgung | GlaxoSmithKline GmbH & Co KG | <u>Einkaufsberaterin, Projektleiterin und Interim Managerin</u> • stringente Ausrichtung der Kategorien Freiberufler, Direktvermittlung, Zeitarbeit/ANÜ und Pharma-Leihaußendienst • RfX mit eAuction für Entsorgung im Rahmen des Dualen Systems |
| <i>Pharma/Generika</i> • IT u. Telekommunikation | Hexal AG | <u>Interim Managerin</u> • Dtltd.weite Harmonisierung v. Anbietern u. Verträgen f. verbundene UN |
| <i>Pharma/Rx</i> • Veranstaltungsmanagement • IT • Media • Sales/Leihaußendienst • Marketing/Print Insourcing | Novartis Pharma GmbH | <u>Einkaufsberaterin / Interim Managerin</u> • virtuelle u. hybride Übertragungen (Kongresse u. Mitarb.-Veranst.) • Verhandlung u. Neugestaltung bestehender IT-Rahmenverträge • Ausschreibung inkl. finaler Implementierung Mediaagentur • Ausschreibung inkl. finaler Implementierung Pharma Leih-AD • konzeptionelle Umstellung des Beschaffungsprozesses Print |
| <i>Pharma/Rx</i> • Sales/Leihaußendienst • warengruppenübergreifende Vertragsaktualisierungen • internes Regelwerk Compliance • Sales/ Leihaußendienst • Sales/Telemarketing • Marketing/Agenturen • Marketing/Print Outsourcing • organisatorische Basisarbeit • strukturelle Organisation | AstraZeneca GmbH | <u>Einkaufsberaterin, Projektleiterin und Interim Managerin</u> • Pharma-Leihaußendienst als strategisches Single Sourcing • Neugestaltung von Rahmenverträgen für diverse indirekte Warengruppen mit bestehenden Anbietern • Einführung Compliance Management in der Organisation • Aufbau v. Service-Mitarbeitern als neuen Vertriebskanal • Aufbau Telemarketing/ Callcenter als neuen Vertriebskanal • Ausschreibung v. Kreativagenturen zur Reduzierung der Anzahl • RfX u. Outsourcing Print f. DACH-Region • Entwicklung von Vertragstemplates mit Legal • Transformation v. operativen zum strategischen Einkauf |
| <i>Pharma/OTC</i> • Leitungsfunktionen und Eskalationsmanagement | Novartis Consumer Health GmbH (2001-2005) | <u>Einkaufsleiterin in Festanstellung</u> • u.a. Aufbau des strategisch ausgerichteten Einkaufs |
| <i>Pharma/Rx</i> • Leitungsfunktionen, Fusions- u. Vertragsmanagement | Sanofi Winthrop GmbH (1996-2000) | <u>Einkaufsleiterin in Festanstellung</u> • u.a. Post-Merger-Integration im Bereich Einkauf nach der Fusion von Sanofi Winthrop und Synthelabo |

Gern mehr unter boecker-beratung.de oder unter +49 (0)171-83 88 009. Persönliche Referenzen auf Anfrage.