

# Kurzprofil



**Ulrike Böcker** | Betriebswirtin (VWA)  
Interim | Projekte | Beratung | Management im  
Einkauf

Zamboninstr. 25, 80638 München  
T: 089 - 17 11 90 40  
M: 0171 - 83 88 009  
E: ub@boecker-beratung.de  
www.boecker-beratung.de



## Strategisch/taktisches Einkaufsmanagement in der Pharmabranche - Schwerpunkt indirekter Bedarf

---

### Angebot

Erfolgsmaximierung | nachhaltige Wertsteigerung | Prozessoptimierung | verlässliche Lieferantenbasis

- **Interim Managerin** für Bedarfs-, Beschaffungs- u. Lieferantenmanagement -> umsetzungsstark
- **Einkaufsberatung** - Kosten- und Prozessoptimierung -> praxisorientiert
- **RFx-Durchführung u. Projektbearbeitung** -> wertschätzend  
- besonders Ausschreibungen, Verhandlungen, Vertragsabschlüsse; Richtlinien
- **Integrations- u. Fusionsbegleitung** durch Ein- u. Ausgliedern von Anbietern u. Verträgen (bei M&As)
- **In-/Outsourcing** (Aufbau v. Master Service Providern, Integration zuvor outsourcter Services)
- **Spin Off-Projektarbeiten** (DACH)

---

### Branchen

- Pharma: Rx & OTC; Arzneimittel, Medizinprodukte, Nahrungsergänzungsmittel; Konzerne & Mittelstand

---

### Warengruppen/Produktkategorien

- **Marketing:** Agenturen im Bereich Kreativdienstleistungen, Media und Public Relation sowie Drucksachen, Werbemittel
- **Sales:** Pharma-Leihaußendienst, Callcenter/Outbound
- **Veranstaltungsmanagement** (Event- und/oder Reiseagenturen)
- **Infrastruktur:** Entsorgung/Duales System (Kennzeichnungspflichten, Lizenzierungsentgelte), Fuhrpark, Informationstechnologie, Telekommunikation, Büroausstattung
- **Professional Services** in den Bereichen Consulting (Management- u. Unternehmensberater), Personal (Zeitarbeitsagenturen, Freelancer, Recruitment) sowie Arbeitsmedizin u. -sicherheit
- **Medical/Zulassung:** Medizinisches Contact Center/Inbound, klinische Studien, AMNOG Nutzendossiers, Product Labeling
- **Verpackung:** Primär- und Sekundärpackmittel

---

### Ausbildung

- Groß- u. Außenhandelskauffrau
- Berufsbegleitendes Abendstudium zur Betriebswirtin VWA
- NLP Practitioner

---

### Weiterbildungen/Zertifikate

- Purchasing Category Management
- div. Fortbildungen in Kommunikation u. Rhetorik, Beschaffungsrecht, Verhandlungstechniken

---

### Aktionsradius / Sprachen

- National, DACH & Europa / Deutsch & Englisch



## Referenzen / Tätigkeiten

Branche/Warengruppe	Unternehmen	Projekt
<i>Generika</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>Spin Off- u. Vertragsmgmt.</li> </ul>	Sandoz International GmbH	<u>Einkaufsberaterin</u> <ul style="list-style-type: none"> <li>Aufbau Einkaufsorganisation (Übernahme, Aktualisierung und Integration)</li> </ul>
<i>Pharma/OTC u. Rx</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>Entsorgungspflichten in Europa</li> </ul>	Ursapharm Arzneimittel GmbH	<u>Einkaufsberaterin</u> Organisation der Verpackungskennzeichnung u. Lizenzierungsverpflichtungen
<i>Pharma OTC-Produktion/Vertr.</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>Lohnhersteller/Verpackungen</li> </ul>	Klosterfrau Healthcare Group	<u>Projektleiterin</u> <ul style="list-style-type: none"> <li>Vertragsabschlüsse, Template- u. Prozessoptimierungen</li> </ul>
<i>Pharma/Rx</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>Arbeitsmedizin/-sicherheit</li> <li>AMNOG Nutzendossiers</li> <li>Veranstaltungsmanagement</li> <li>Medizinisches Contact Center</li> </ul>	MSD Sharp & Dohme GmbH	<u>Einkaufsberaterin, Interim Managerin</u> <ul style="list-style-type: none"> <li>Marktanalyse, Leistungsabgrenzung, Angebotsvergl., Verhandlung</li> <li>Ausarbeitung RfX-Tenderprozess zur Erstellung v. Nutzendossiers</li> <li>Marktanalyse, Ausschreibung, Verhandlung</li> <li>Neuausrichtung DPOC/Med. Inform. im Rahmen DACH-Cluster</li> </ul>
<i>Pharma/Rx</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>internes Regelwerk Compliance</li> </ul>	GlaxoSmithKline GmbH & Co KG	<u>Projektleiterin</u> <ul style="list-style-type: none"> <li>Entwicklung u. Implementierung eines Compliance-Trackers</li> </ul>
<i>Pharma OTC-Produktion</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>direkter Einkauf</li> </ul>	Hermes Arzneimittel GmbH	<u>Einkaufsberaterin</u> <ul style="list-style-type: none"> <li>Marktanalyse für div. Primärpackmittel</li> </ul>
<i>OTC (übergreifend auch Rx)</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>Compliance / Datenschutz</li> </ul>	GlaxoSmithKline Consumer Health GmbH & Co KG	<u>Projektleiterin</u> <ul style="list-style-type: none"> <li>Verhandlungen u. Anpassungen relevanter Vereinbarungen bis zum finalen Vertragsabschluss aufgrund der DSGVO v. Mai 2018</li> </ul>
<i>Pharma/Rx</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>Travelmanagement</li> <li>Marketing/Print</li> </ul>	AstraZeneca GmbH	<u>Interim Managerin</u> <ul style="list-style-type: none"> <li>Neuausrichtung Travelmgmt. (Anbieter, Buchungstool, Richtlinien)</li> <li>Prozessoptimierung/Schnittstellenmanagement Print</li> </ul>
<i>Pharma/Rx</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>HR Services / Personalbeschaffung</li> <li>Entsorgung</li> </ul>	GlaxoSmithKline GmbH & Co KG	<u>Einkaufsberaterin, Projektleiterin und Interim Managerin</u> <ul style="list-style-type: none"> <li>stringente Ausrichtung der Kategorien Freiberufler, Direktvermittlung, Zeitarbeit/ANÜ und Pharma-Leihaußendienst</li> <li>RfX mit eAuction für Entsorgung im Rahmen des Dualen Systems</li> </ul>
<i>Pharma/Generika</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>IT u. Telekommunikation</li> </ul>	Hexal AG	<u>Interim Managerin</u> <ul style="list-style-type: none"> <li>Dtld.weite Harmonisierung v. Anbietern u. Verträgen f. verbundene UN</li> </ul>
<i>Pharma/Rx</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>Veranstaltungsmanagement</li> <li>IT</li> <li>Media</li> <li>Sales/Leihaußendienst</li> <li>Marketing/Print Insourcing</li> </ul>	Novartis Pharma GmbH	<u>Einkaufsberaterin / Interim Managerin</u> <ul style="list-style-type: none"> <li>virtuelle u. hybride Übertragungen (Kongresse u. Mitarb.-Veranst.)</li> <li>Verhandlung u. Neugestaltung bestehender IT-Rahmenverträge</li> <li>Ausschreibung inkl. finaler Implementierung Mediaagentur</li> <li>Ausschreibung inkl. finaler Implementierung Pharma Leih-AD</li> <li>konzeptionelle Umstellung des Beschaffungsprozesses Print</li> </ul>
<i>Pharma/Rx</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>Sales/Leihaußendienst</li> <li>warengruppenübergreifende Vertragsaktualisierungen</li> <li>internes Regelwerk Compliance</li> <li>Sales/ Leihaußendienst</li> <li>Sales/Telemarketing</li> <li>Marketing/Agenturen</li> <li>Marketing/Print Outsourcing</li> <li>organisatorische Basisarbeit</li> <li>strukturelle Organisation</li> </ul>	AstraZeneca GmbH	<u>Einkaufsberaterin, Projektleiterin und Interim Managerin</u> <ul style="list-style-type: none"> <li>Pharma-Leihaußendienst als strategisches Single Sourcing</li> <li>Neugestaltung von Rahmenverträgen für diverse indirekte Warengruppen mit bestehenden Anbietern</li> <li>Einführung Compliance Management in der Organisation</li> <li>Aufbau v. Service-Mitarbeitern als neuen Vertriebskanal</li> <li>Aufbau Telemarketing/ Callcenter als neuen Vertriebskanal</li> <li>Ausschreibung v. Kreativagenturen zur Reduzierung der Anzahl</li> <li>RfX u. Outsourcing Print f. DACH-Region</li> <li>Entwicklung von Vertragstemplates mit Legal</li> <li>Transformation v. operativen zum strategischen Einkauf</li> </ul>
<i>Pharma/OTC</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>Leitungsfunktionen und Eskalationsmanagement</li> </ul>	Novartis Consumer Health GmbH (2001-2005)	<u>Einkaufsleiterin in Festanstellung</u> <ul style="list-style-type: none"> <li>u.a. Aufbau des strategisch ausgerichteten Einkaufs</li> </ul>
<i>Pharma/Rx</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>Leitungsfunktionen, Fusions- u. Vertragsmanagement</li> </ul>	Sanofi Winthrop GmbH (1996-2000)	<u>Einkaufsleiterin in Festanstellung</u> <ul style="list-style-type: none"> <li>u.a. Post-Merger-Integration im Bereich Einkauf nach der Fusion von Sanofi Winthrop und Synthelabo</li> </ul>

Gern mehr unter [boecker-beratung.de](http://boecker-beratung.de) oder unter +49 (0)171-83 88 009. Persönliche Referenzen auf Anfrage.