

Kurzprofil

com4healthcare



com4healthcare

Dr. Silvia Köchling
Kupferbrink 35
48167 Münster
Phone +49 170 3305423
silvia.koechling@com4healthcare.de
www.com4healthcare.de



Kommunikation, Change Management, Führungskräfteentwicklung

Wir halten es mit dem Schriftsteller Jean Paul, der einmal gesagt hat: „Gehe nicht, wohin der Weg führen mag, sondern dorthin, wo kein Weg ist, und hinterlasse eine Spur.“

Angebot

- Führungskräfteentwicklung: Fokus Business Coaching, bei Bedarf Einsatz von INSIGHTS MDI®
- Business Consulting: Fokus Kommunikation, Change Management, Führungskräfteentwicklung & Leadership, Teamentwicklung, Strategieentwicklung - Werte, Mission, Vision
- Maßgeschneiderte Trainings & Workshops: Fokus Kommunikation & Verkauf, Change Management & Leadership, Teamentwicklung, bei Bedarf Einsatz des Management Development Instruments INSIGHTS MDI®
- Basis-Trainerausbildung für Führungskräfte für Firmen: 2-Tages Training - Workshops und Trainings professionell planen und mit Freude durchführen
- Moderation: Fokus Expert Meetings, Round Table, Team Meetings

Branchen

- Biopharma/Biotech
- Pharma
- Life Science
- Medizinprodukte
- OTC
- RX/GX
- Dienstleister/Agenturen

Ausbildung

- Trainerausbildung, Management Institut Dr. Kitzmann
- Technische Betriebswirtin IHK
- Promotion Dr. rer. nat. Westfälische Wilhelms Universität (WWU) Münster
- Studium der Biologie an der WWU Münster & Universität Pierre et Marie Curie, Paris

Weiterbildungen/Zertifikate

- Akkreditierte INSIGHTS MDI® Beraterin (Verhaltenspräferenzen, Motivatoren, emotionale Intelligenz)
- Strategy Week, Boston, Business School St. Gallen
- Certificate Leadership Program, Business School St. Gallen
- General Management for Executives, Business School St. Gallen

Aktionsradius /Sprachen

- National & Global; Deutsch & Englisch
-

Kurzprofil

com4healthcare



Expertise Dr. Silvia Köchling

Unternehmensbereich	Unternehmen	Responsibility
<i>Sales Force Development / Customer Experience</i>	Teva ratiopharm	Business Consulting – Sales Force Development
<i>Customer Excellence eCommerce</i>	Teva ratiopharm	Business Coaching - Key Account eCommerce
<i>Business Unit OTC</i>	ratiopharm GmbH	Consulting Kommunikationskonzept; Training Vertrieb & Innendienst; Consulting Train the Trainer Konzept & Durchführung
<i>Lüdke + Döbele Geschäftsführung</i>	<i>Lüdke + Döbele GmbH</i>	Consulting & Workshops: Strategieprozess „L + D der Zukunft“ (Wertebasis, Mission, Vision, Portfolioanalyse)
<i>Geschäftsführung</i>	eco COMPLIANCE GmbH	Consulting & Workshops: Strategieentwicklung „Werte, Mission, Vision, Unternehmensleitsätze“; Business Coaching GF; HR Consulting; Moderation Tagungen; INSIGHTS MDI® Workshops; Vertriebsworkshop, Coaching Optimierung von Geschäftsprozessen
<i>BU Onkologie</i>	Teva GmbH	Consulting & Training Change Management; Business Coaching Commercial Director
<i>Management, global</i>	Merck KGaA	Consulting globale Expert Meetings & Moderation
<i>Merck Global Health Institute, Corporate Affairs</i>	Merck KGaA	Business Coaching Head of Global Health Institute; Teamentwicklung; INSIGHTS MDI® Workshops
<i>Merck Group Communications</i>	Merck KGaA	Interims Management – Head of Merck Serono Communications
<i>Merck Group Communications</i>	Merck KGaA	Global Communication Training; Global Change Management Training
<i>Business Unit OTC</i>	ratiopharm GmbH	Training Healthcare Agenturen
<i>Marketing GX, BU Generics GX,</i>	ratiopharm GmbH	Kommunikationstraining Produktmanager
<i>Management im Gesundheitswesen</i>	Hochschule Fresenius, University of Applied Sciences	Dozentin Strategisches Management: Studiengang Management im Gesundheitswesen & Gesundheitsökonomie
<i>Corporate Communications Flavour & Fragrances</i>	Givaudan International SA	Consulting – Validierung der Übersetzung: Geschäftsberichte deutsche Version
<i>RX, Geschäftsführung</i>	Sigma-tau	Consulting GF & Training Innendienst-Team
<i>Referat Bildung Krankenhaus</i>	Franziskus Stiftung	Management Programm für Ärzte: Trainings – Arzt Patienten Kommunikation
<i>Vertrieb Medizinprodukte Geschäftsführung</i>	sorbion deutschland GmbH & Co. KG	Sales Training
<i>Energiewirtschaft</i>	2G Energy AG	Business Coaching GF Unternehmenskommunikation; Change Management & Leadership – Strategietage 2G
<i>RX, Vertrieb ZNS</i>	UCB Pharma GmbH	Consulting – Optimierung Sales Organization
<i>Therapiebereich Rheuma</i>	UCB Pharma GmbH	Moderation – Expert Meeting
<i>Group Communications</i>	Merck KGaA	Consulting, Business Coaching, Moderation Workshop HR-PR; Consulting & Business Coaching „Project Management Corporate Media“
<i>Marketing Gesundheitswirtschaft</i>	Mentor GmbH	Dozentin - Zertifikatslehrgang Marketingexperte für Gesundheitseinrichtungen
<i>Corporate Communications</i>	Serono SA (jetzt Merck KGaA)	Consulting & Moderation Advisory Boards
<i>Medizinprodukte Clinical Marketing & Sales</i>	Miltenyi Biotec	Head of Clinical Marketing & Sales (Global responsibility - angestellt)
<i>RX, BU Hospital, BU Hämophile, BU Transplantation, Geschäftsbereich Impfstoffe, Arzneimittelzulassung</i>	Wyeth Pharma GmbH (jetzt Pfizer)	Business Unit Manager (angestellt), Vertriebsleitung (angestellt), Marketing Manager (angestellt), Product Manager (angestellt), Regulatory Affairs Manager (angestellt), Change Manager (angestellt)
<i>OTC, Category Schmerz</i>	Whitehall Much GmbH (jetzt Pfizer)	Scientific Affairs Manager (angestellt)

Weitere Referenzen auf Anfrage oder auf meiner Webseite www.com4healthcare.de