

Kurzprofil



Ulrike Böcker | Betriebswirtin (VWA)
Interim | Projekte | Beratung | Management im
Einkauf

Zamboninstr. 25, 80638 München
T: 089 - 17 11 90 40
M: 0171 - 83 88 009
E: ub@boecker-beratung.de
www.boecker-beratung.de



Strategisch/taktisches Einkaufsmanagement in der Pharmabranche - Schwerpunkt indirekter Bedarf

Angebot

Erfolgsmaximierung | nachhaltige Wertsteigerung | Prozessoptimierung | verlässliche Lieferantenbasis

- **Interim Managerin** für Bedarfs-, Beschaffungs- u. Lieferantenmanagement -> umsetzungsstark
- **Einkaufsberatung** - Kosten- und Prozessoptimierung -> praxisorientiert
- **RFx-Durchführung u. Projektbearbeitung** -> wertschätzend
- besonders Ausschreibungen, Verhandlungen, Vertragsabschlüsse; Richtlinien
- **Integrations- u. Fusionsbegleitung** durch Ein- u. Ausgliedern von Anbietern u. Verträgen (bei M&As)
- **In-/Outsourcing** (Aufbau v. Master Service Providern, Integration zuvor outgesourcter Services)
- **Spin Off-Projektarbeiten** (DACH)

Branchen

- Rx / OTC / Medizinprodukte – Pharmakonzerne / Mittelstand

Warengruppen/Produktkategorien

- **Marketing:** Agenturen im Bereich Kreativdienstleistungen, Media und Public Relation sowie Drucksachen, Werbemittel
- **Sales:** Pharma-Leihaußendienst, Callcenter/Outbound
- **Veranstaltungsmanagement** (Event- und/oder Reiseagenturen)
- **Infrastruktur:** Informationstechnologie, Telekommunikation, Fuhrpark, Büroausstattung, Entsorgung (Duales System, Grüner Punkt)
- **Professional Services** in den Bereichen Consulting (Management- u. Unternehmensberater), Personal (Zeitarbeitsagenturen, Freelancer, Recruitment) sowie Arbeitsmedizin u. -sicherheit
- **Medical/Zulassung:** Medizinisches Contact Center/Inbound, klinische Studien, AMNOG Nutzendossiers, Product Labeling
- **Verpackung:** Primär- und Sekundärpackmittel

Ausbildung

- Groß- u. Außenhandelskauffrau
- Berufsbegleitendes Abendstudium zur Betriebswirtin VWA
- NLP Practitioner

Weiterbildungen/Zertifikate

- Purchasing Category Management
- div. Fortbildungen in Kommunikation u. Rhetorik, Beschaffungsrecht, Verhandlungstechniken

Aktionsradius / Sprachen

- National, DACH & Europa / Deutsch & Englisch



Referenzen / Tätigkeiten

Branche/Warengruppe	Unternehmen	Projekt
<i>Pharma/Rx</i> <ul style="list-style-type: none"> Arbeitsmedizin/-sicherheit AMNOG Nutzendossiers Veranstaltungsmanagement Medizinisches Contact Center 	MSD Sharp & Dohme GmbH	<u>Einkaufsberaterin, Interim Managerin</u> <ul style="list-style-type: none"> Marktanalyse, Leistungsabgrenzung, Angebotsvergl., Verhandlung Ausarbeitung RFX-Tenderprozess zur Erstellung v. Nutzendossiers Marktanalyse, Ausschreibung, Verhandlung Neuausrichtung DPOC/Med. Inform. im Rahmen DACH-Cluster
<i>Pharma/Rx</i> <ul style="list-style-type: none"> internes Regelwerk Compliance 	GlaxoSmithKline GmbH & Co KG	<u>Projektleiterin</u> <ul style="list-style-type: none"> Entwicklung u. Implementierung eines Compliance-Trackers inkl. Befähigung der Business Owner bezüglich Compliance-Vorgaben
<i>OTC-Produktionsbetrieb</i> <ul style="list-style-type: none"> direkter Einkauf 	Hermes Arzneimittel GmbH	<u>Einkaufsberaterin</u> <ul style="list-style-type: none"> Marktanalyse für div. Primärpackmittel
<i>OTC (übergreifend auch Rx)</i> <ul style="list-style-type: none"> Compliance / Datenschutz 	GlaxoSmithKline Consumer Health GmbH & Co KG	<u>Projektleiterin</u> <ul style="list-style-type: none"> Verhandlungen u. Anpassungen relevanter Vereinbarungen bis zum finalen Vertragsabschluss aufgrund der DSGVO v. Mai 2018
<i>Pharma/Rx</i> <ul style="list-style-type: none"> Travelmanagement Marketing/Print 	AstraZeneca GmbH	<u>Interim Managerin</u> <ul style="list-style-type: none"> Neuausrichtung Travelmgmt. (Anbieter, Buchungstool, Richtlinien) Prozessoptimierung/Schnittstellenmanagement Print
<i>Pharma/Rx</i> <ul style="list-style-type: none"> HR Services / Personalbeschaffung Entsorgung 	GlaxoSmithKline GmbH & Co KG	<u>Einkaufsberaterin, Projektleiterin und Interim Managerin</u> <ul style="list-style-type: none"> stringente Ausrichtung der Kategorien Freiberufler, Direktvermittlung, Zeitarbeit/ANÜ und Pharma-Leihaußendienst RFX mit eAuction für Entsorgung im Rahmen des Dualen Systems
<i>Pharma/Generika</i> <ul style="list-style-type: none"> IT u. Telekommunikation 	Hexal AG	<u>Interim Managerin</u> <ul style="list-style-type: none"> deutschlandweite Harmonisierung von Anbietern u. Verträgen für verbundene Unternehmen
<i>Pharma/Rx</i> <ul style="list-style-type: none"> Veranstaltungsmanagement IT Media Sales/Leihaußendienst Marketing/Print Insourcing 	Novartis Pharma GmbH	<u>Einkaufsberaterin / Interim Managerin</u> <ul style="list-style-type: none"> virtuelle u. hybride Übertragungen (Kongresse u. Mitarb.-Veranst.) Verhandlung u. Neugestaltung bestehender IT-Rahmenverträge Ausschreibung inkl. finaler Implementierung Mediaagentur Ausschreibung inkl. finaler Implementierung Pharma Leih-AD konzeptionelle Umstellung des Beschaffungsprozesses Print
<i>Pharma/Rx</i> <ul style="list-style-type: none"> Sales/Leihaußendienst warengruppenübergreifende Vertragsaktualisierungen internes Regelwerk Compliance Sales/ Leihaußendienst Sales/Telemarketing Marketing/Agenturen Marketing/Print Outsourcing organisatorische Basisarbeit strukturelle Organisation 	AstraZeneca GmbH	<u>Einkaufsberaterin, Projektleiterin und Interim Managerin</u> <ul style="list-style-type: none"> Pharma-Leihaußendienst als strategisches Single Sourcing Neugestaltung von Rahmenverträgen für diverse indirekte Warengruppen mit bestehenden Anbietern Einführung Compliance Management in der Organisation Aufbau v. Service-Mitarbeitern als neuen Vertriebskanal Aufbau Telemarketing/ Callcenter als neuen Vertriebskanal Ausschreibung v. Kreativagenturen zur Reduzierung der Anzahl RFX u. Outsourcing Print f. DACH-Region Entwicklung von Vertragstemplates mit Legal Transformation v. operativen zum strategischen Einkauf
<i>Pharma/OTC</i> <ul style="list-style-type: none"> Leitungsfunktionen und Eskalationsmanagement 	Novartis Consumer Health GmbH (2001-2005)	<u>Einkaufsleiterin in Festanstellung</u> <ul style="list-style-type: none"> u.a. Aufbau des strategisch ausgerichteten Einkaufs
<i>Pharma/Rx</i> <ul style="list-style-type: none"> Leitungsfunktionen, Fusions- u. Vertragsmanagement 	Sanofi Winthrop GmbH (1996-2000)	<u>Einkaufsleiterin in Festanstellung</u> <ul style="list-style-type: none"> u.a. Post-Merger-Integration im Bereich Einkauf nach der Fusion von Sanofi Winthrop und Synthelabo

Weitere Informationen unter boecker-beratung.de oder telefonisch unter 0171 - 83 88 009. Persönliche Referenzen sehr gern auf Anfrage.

